

Virtualisatie vraagt om andere focus dealerkanaal

LAURENS VAN AGGELEN

Zouden we de ontwikkelingen in serverland moeten samenvatten in drie woorden dan gaat het om virtualisatie, virtualisatie en nog eens virtualisatie. Toch is dat gegeven allerm minst saai. Het betekent vooral dat het verkoopkanaal zich meer zal moeten richten op het verkopen van kennis dan producten. Dit biedt de mogelijkheid om meer diensten te verkopen.



De voordelen voor gebruikers van virtualisatie zijn evident. Er hoeven minder servers aangeschaft te worden en qua beheersbaarheid is het allemaal een stuk efficiënter en eenvoudiger geworden. Van alle servers die verkocht worden, is de groei het grootst bij de bladeservers. "Van dit type servers gaat al meer dan de helft naar de midmarket", zegt Andries den Uijl, Directeur Industry Standard Servers bij marktleider HP. "Ook bij kleinere en middelgrote bedrijven waar men vaak te maken heeft met een groeiend serverpark biedt consolidatie en virtualisatie in combinatie met het gebruik van bladeservers de meest ideale oplossing. De drempel om voor een bladeserver te kiezen, wordt bovendien steeds lager. Voor organisaties met meer dan vijf servers kan het al een verstandige keuze zijn om bladeservers in te zetten", aldus Den Uijl. "Door te consolideren en gebruik te maken van virtualisatie is het beheer van een serverpark aanzienlijk eenvoudiger geworden. Bovendien zorgen bladeservers er voor dat oplossingen veel schaalbaarder zijn geworden, ook ten aanzien van de storagemogelijkheden die steeds vaker binnen deze systemen geïntegreerd worden. De vraag naar storage-on-demand en processors-on-demand neemt daardoor alleen maar toe."

Tools

De kracht van een goede serveroplossing zit hem uiteraard ook in de meegeleverde beheertools, zoals de HP System Insight Manager bijvoorbeeld die bij de Integrity serverlijn van HP gratis wordt meegeleverd. De Integritylijn bestaat uit een reeks servers die gebouwd zijn op de 64-bits Itanium chipset van Intel. De onderliggende EPIC architectuur is een gezamenlijke ontwikkeling van HP en Intel. Het grote voordeel van de HP Integritylijn is dat het mogelijk is meerdere besturingssystemen op één platform te laten functioneren.



IBM zet servers in tijdens Red Bull Racing in New York.

“HP is er veel aan gelegen de kennis in het kanaal zo up-to-date mogelijk te houden, zodat resellers hun klanten kunnen helpen bij het optimaliseren van het rendement. Dat neemt niet weg dat het voor veel bedrijven uiteindelijk alleen maar gemakkelijker zal worden om het beheer zelf in de hand te houden. Bladeservers zullen daar in belangrijke mate toe bijdragen”, aldus Den Uijl, die aangeeft dat HP deze zomer met een kant-en-klare oplossing komt die de drempel om voor blade te kiezen – met name voor het MKB – nog verder zal verlagen.

Backuppen

“Bij virtualisatie wordt vaak veel gesproken over de softwarekant (Vmware) maar we hebben bij Fujitsu-Siemens juist de afgelopen jaren ook veel aandacht besteed aan de hardwarematige kant”, vertelt Jeroen de Bruijn, Product Marketing Manager Servers bij Fujitsu Siemens Computers. “Hier is onder meer de CentricStor oplossing uit voortgekomen voor het maken van gevirtualiseerde backups. We hebben dynamische rekenkracht toegevoegd waardoor zowel het backuppen als het terugzetten daarvan veel sneller gaat.” Bij CentricStor worden backups eerst weggeschreven naar gevirtualiseerde tapes. In een later stadium wordt de data dan alsnog naar tape geschreven. Dit betekent dat met het wegschrijven een disc-to-discsnelheid wordt gehaald.

“Een ander belangrijk voordeel van deze oplossing is dat er binnen een organisatie één type backup wordt gebruikt. In de praktijk zie je nu nog vaak een enorme wildgroei aan backupsystemen die in de loop der tijd zijn aangeschaft. Backuppen is dan ook vaak een ‘vergeten kindje’”, gaat De Bruijn verder.

Energieverbruik

Van servers is bekend dat ze enorm veel stroom gebruiken. Met het concept ‘CoolSafe’ is Fujitsu-Siemens er veel aan gelegen het stroomverbruik terug te dringen. Volgens De Bruijn zouden servers van Fujitsu-Siemens gemiddels zelfs vijftien graden koeler zijn dan vergelijkbare systemen van de concurrent. “De mate waarin klanten belang hechten aan de reductie van het energieverbruik, is erg wisselend. We zien wel dat er de laatste tijd in het MKB

veel aandacht voor is.” Binnen het ‘Green-IT’-concept van Fujitsu-Siemens is er om deze reden ook veel aandacht voor consolidatie. “Door middel van rekenvoorbeelden laten we de eindgebruiker zien dat men veelal ook met minder servers kan volstaan. Op sommige momenten zie je dat servers bijvoorbeeld maar voor hooguit tien procent gebruikt worden. Dat betekent dat het stroomverbruik middels consolidatie kan worden teruggedrongen.”

Consolidatie en virtualisatie betekent onherroepelijk dat er minder hardware nodig is. De Bruijn: “Geen enkele reseller zal daar echt rouwig om zijn vanwege de relatief lage winstmarge op hardware. Veel interessanter is het om de klant diensten aan te bieden waarmee hij vervolgens weer besparingen kan realiseren. Alleen al het besparen op beheerskosten kan de eindgebruiker immers veel geld opleveren. Maar liefst 70 procent van zijn IT-budget gaat hier aan op.”

Wanneer AMD later in augustus het zogenaamde ‘Barcelona-platform’ introduceert, zal Fujitsu-Siemens onmiddellijk met de daarvoor reeds ontwikkelde producten op de markt komen. “Deze techniek maakt het mogelijk meer processorkernen op één processor te plaatsen. Dit werkt energiebesparend en biedt alle ruimte om nog meer servers te virtualiseren.”

Ontzorging

In het MKB is er volgens Ron Buitenhuis, Technical Sales Consultant bij Maxdata, steeds meer aandacht voor het uitbesteden van systeemmanagement. “Afhankelijk van het soort onderneming wordt er vaak voor gekozen om het systeembeheer uit handen te geven, waardoor de reseller volop in beeld is als volwaardig IT-oplosser. Wij proberen de resellers met wie we zaken doen daarbij zoveel mogelijk te begeleiden. Bijvoorbeeld door ze te adviseren om de klant te voorzien van rapportages die hen meer inzicht geven op het gebied van knelpunten en tekortkomingen in het systeem”, aldus Buitenhuis. “Nu bedrijven meer bereid zijn daarin te investeren, zouden resellers deze kansen met beide handen moeten grijpen. Veel ICT-resellers zijn intussen wel bevreesd dat hen de kaas op dit vlak van het brood wordt gegeten, maar men weet vaak nog niet uit welke hoek de bedreiging komt. Deze komt steeds vaker uit de telecomwereld. Kijk maar naar de reclame-uitingen van KPN.”

Bij Maxdata bespeurt men een verschuiving waarbij overheden minder voor open source kiezen en meer voor gesloten systemen. Vaak om de praktische reden dat men dan alles bij een vendor heeft liggen en bij problemen niet van het kastje naar de muur wordt gestuurd.

Maximum capaciteit

Virtualisatie kwam uiteraard ook aan de orde in het gesprek met Frank van der Wal, IT Architect bij IBM. "Op de keeper beschouwd zijn we bij IBM al sinds 1968 met virtualisatie bezig en dan vooral met het beheren van virtuele omgevingen. Frappant is eigenlijk dat de processors van Intel en AMD daar eigenlijk helemaal niet voor ontworpen zijn, terwijl het nu toch mogelijk is om met behulp van VMware meerdere besturingssystemen te laten draaien op een systeem." Consolidatie is geen overbodige luxe, blijkt uit de woorden van Van der Wal, aangezien servers eigenlijk altijd berekend zijn op een bepaalde maximumcapaciteit terwijl die maar zelden wordt aangesproken. "Sinds 2000 wordt daar dan ook dynamischer mee omgesprongen en is het mogelijk om processors uit te schakelen, hetgeen ook tot de nodige besparing op het stroomgebruik kan leiden. Daar is tegenwoordig veel aandacht voor aangezien zo'n 30 procent van het IT-budget binnenkort opgaat aan stroomkosten." Ook Van der Wal is van mening dat resellers door virtualisatie weliswaar minder servers verkopen maar volop de mogelijkheid hebben om dit te compenseren met het leveren van diensten.

De reseller wordt door consolidatie en virtualisatie meer dienstverlener dan hardwareleverancier.

Redundant

"Voor bladeservers kun je als bedrijf kiezen wanneer je bijvoorbeeld meerdere workloads op één server wilt laten draaien. Door gebruik te maken van meerdere processors kunnen meerdere servers door slechts een bladeserver worden vervangen en is toch alle gewenste performance en functionaliteit voorhanden. Behalve op stroom, bespaart de gebruiker daardoor bovendien ook vaak aanzienlijk op ruimte."

Met de meegeleverde beheertool IBM Director is het mogelijk alle onderliggende hardware en virtuele machines nauwlettend in de gaten te houden. Een reseller kan dat voor zijn klanten zelfs op afstand doen.

"Het voordeel van de IBM Bladeservers is dat ze redundant zijn en dat alle chassis vanaf 2002 ook te gebruiken zijn met de nieuwe systemen. In tegenstelling tot onze concurrenten die nog wel eens wisselen van chassis, kunnen wij garanderen dat onze huidige chassis tot 2012 gebruikt kunnen worden."

Bovendien is het BladeChassis van IBM niet alleen een server aangelegenheid, maar kunnen er ook netwerk- en opslagcomponenten in worden ondergebracht waardoor het één makkelijk te beheren systeem wordt met diverse functionaliteiten. ●

ENERGIEZUINIG

Wanneer we kijken naar de introducties van de laatste servers bij de diverse fabrikanten is het opvallend dat alle neuzen dezelfde kant op staan als het gaat om het terugdringen van stroomverbruik. Zo kondigde ook Sun in juni een platform aan met een energiezuinig karakter. Met de Sun Blade 6000 'Modular System' wordt klanten een platform geboden met de prestaties en flexibiliteit van een rack-systeem in combinatie met de energiezuinigheid van een bladeserver. Het Sun Blade 6000 systeem maakt gebruik van processors met vier of acht kernen van Sun, Intel en AMD. Ondersteund worden zowel Solaris, Windows als Linux en het systeem maakt gebruik van zijn maximale geheugencapaciteit en I/O-bandbreedte. Hierdoor is het mogelijk om praktisch iedere bedrijfsapplicatie te gebruiken. Ook is het modulaire Sun Blade 6000 systeem zeer geschikt om te worden gebruikt als virtualisatieplatform dat grote geheugen configuraties ondersteunt. De Sun Blade 6000 is bovendien eenvoudig te integreren in de bestaande datacenter-infrastructuur en managementsystemen.

